

## KLAREMELK ZOEKT EEN TECHNICAL SALES MANAGER

Klaremilk is een veelzijdig, internationaal georiënteerd familiebedrijf dat gespecialiseerd is in de productie en het vermarkten van hoogwaardige diervoeding op basis van zuivelgrondstoffen voor kalveren, lammeren en biggen. Kennis en kwaliteit zijn hierbij belangrijke uitgangspunten. Om ons team te versterken en onze positie op de internationale markt voor jongdiervoeding te versterken, zijn wij op zoek naar een ervaren technical sales manager.

### Functieomschrijving

- Onderhouden van relaties met bestaande afnemers
- Beantwoorden van technische vragen over kalveropfok van afnemers en potentiële afnemers
- Bezoeken van buitenlandse klanten.
- Trainingen geven aan de lokale verkopers in het buitenland over kalveropfok, kalvermelk etc.
- Onderzoek doen naar verschillende markten binnen en buiten Europa en afnemers zoeken in deze landen
- Schrijven van nieuwsbrieven.
- Ondersteuning voor marketeer met het bedenken van eventuele acties voor beurzen etc.

### Functie-eisen

- Je hebt technische kennis van diervoeding, verkregen door een agrarische studie en/of uit de praktijk
- Een opleiding aan de HAS en/of de WUR is een pré
- Je hebt het vermogen om verkoopstrategieën te ontwikkelen en toe te passen in de markt
- Je hebt interesse en affiniteit met sales
- Je hebt een zelfverzekerde houding en weet jezelf goed te presenteren
- Je beschikt over onderhandelingsvaardigheden
- Je bent ondernemend en neemt de verantwoordelijkheid voor je taken
- Je hebt een goede kennis van de Duitse en de Engelse taal in woord en geschrift

### Aangeboden

- Uitdagende, verantwoordelijke en afwisselende functie binnen een groeiend bedrijf
- Het opzetten van in een voor ons bedrijf nieuwe markt(en)
- Werkweek van 30 tot 40 uur. In overleg in te vullen
- Primaire en secundaire arbeidsvoorwaarden passend bij de functie inhoud en de zwaarte van de functie
- Een informele en prettige werkomgeving waarin eigen initiatief wordt gewaardeerd

### Solliciteren

Ben jij klaar voor een nieuwe uitdaging en wil je samen met ons de afzet van Klaremilk-producten op de internationale markt verder uitbouwen? Stuur dan je sollicitatie naar [info@klaremilk.nl](mailto:info@klaremilk.nl) ter attentie van Cirsten Klarenbeek of schriftelijk naar onderstaand adres:

#### Klaremilk BV

T.a.v. Cirsten Klarenbeek  
Leuvenumseveld 9  
3852PE, Ermelo

#### Meer Informatie

Voor meer informatie over deze functie kun je contact opnemen met Cirsten Klarenbeek (tel 0577-406111) buiten kantoor tijden: (06-83263640).

*Acquisitie naar aanleiding van deze advertentie wordt niet op prijs gesteld.*